

Al majed oud   
Al majed oud 

# تقرير المستثمرين الربع الثاني والنصف الأول 2025

2025/8/5

أعد هذا العرض التوضيحي لغرض هذا الاجتماع فقط. وبحضوركم هذا الاجتماع الذي يقدم فيه هذا العرض التوضيحي أو بمجرد اطلاعكم عليه، فإنكم توافقون على الالتزام بالقيود التالية. تُقدم هذه المواد بشرح شفهي، ويجب ألا تقتطع من سياقها.

أعد هذا العرض التوضيحي لتقديم المعلومات فقط، ويجب ألا يفسر على أنه، تقديم عرض، أو التماس عرض لشراء، أو دعوة للتسجيل أو الاكتتاب أو وسيلة للحصول على أي أسهم من شركة الماجد للعود، أو أي عضو حالي أو مستقبلي في شركة الماجد للعود أو فيما يخص أي عقد أو التزام آخر على الإطلاق. كذلك لا يشكل هذا العرض التوضيحي نشرة اكتتاب كاملة أو جزئية، ويجب اتخاذ أي قرار بالاستثمار في الأوراق المالية فقط على أساس المعلومات الواردة في نشرة الاكتتاب وعلى تحليل مستقل لهذه المعلومات.

تمثل أي افتراضات أو وجهات نظر أو آراء (بما في ذلك البيانات أو التوقعات أو التنبؤات أو غيرها من البيانات التطلعية) الواردة في هذا العرض التوضيحي، افتراضات أو وجهات نظر أو آراء الشركة اعتباراً من التاريخ المحدد وتخضع للتغيير دون إشعار سابق. وتعد جميع المعلومات التي لم يذكر مصدرها بشكل منفصل من بيانات الشركة وتقديراتها. ولا تعتبر المعلومات الواردة في هذا العرض التوضيحي المتعلقة بالأداء في الماضي مؤشراً على الأداء في المستقبل، كما لا تهدف المعلومات الواردة في هذا العرض التوضيحي إلى التنبؤ بالنتائج الفعلية، وليس هناك أي ضمانات في هذا الشأن.

لم يتم التحقق من المعلومات الواردة في هذا العرض التوضيحي بشكل مستقل، وليس هناك أي تعهد أو ضمان، صريح أو ضمني، فيما يتعلق بحيادية المعلومات الواردة فيه أو دقتها أو اكتمالها أو صحتها، ويجب عدم الاعتماد على هذه المعلومات. لا تتحمل الشركة أو الشركات التابعة لها أو مستشاروها أو الأشخاص ذوو الصلة أو أي شخص آخر، أي مسؤولية عن أي خسارة مهما كان سببها قد تنشأ (عن إهمال أو غير ذلك)، بشكل مباشر أو غير مباشر، من هذا العرض التوضيحي أو محتوياته، أو عما له علاقة بهذا العرض التوضيحي. علماً بأن ذلك لا يعني تقييد أو استبعاد أو قصر أي حق أو مسؤولية تجاه أي شخص بموجب أي نظام أو لائحة معمول بها في أي ولاية قضائية في حال لم يتم إخلاء المسؤولية بشكل قانوني (بما في ذلك ما يتعلق بالتزوير والاحتيال).

يتضمن هذا العرض التوضيحي عبارات تشير إلى "بيانات تطلعية". تحتوي هذه العبارات على كلمات "يترقب"، "يعتقد"، "ينوي"، "يُقدر"، "يتوقع" وكلمات ذات معنى مماثل. وعليه فإن جميع البيانات - بخلاف تلك المتعلقة بالحقائق التاريخية المدرجة في هذا العرض، بما في ذلك، على سبيل المثال لا الحصر، البيانات المتعلقة بالمركز المالي للشركة واستراتيجية العمل وخطط وأهداف الإدارة الخاصة بالعمليات المستقبلية (بما في ذلك خطط وفورات التكاليف وتحسين الإنتاجية) فإنها تُعد بيانات تطلعية. وحسب طبيعتها فإن هذه البيانات التطلعية تشتمل على مخاطر معروفة وغير معروفة، وأوجه من عدم اليقين، وعوامل أخرى يمكن أن تتسبب في اختلاف النتائج أو الأداء أو الإنجازات الفعلية للشركة بشكل جوهري عن النتائج أو الأداء أو الإنجازات التي تم التعبير عنها فعلياً أو ضمناً في هذه البيانات التطلعية. تستند هذه البيانات التطلعية إلى العديد من الافتراضات المتعلقة باستراتيجيات الشركة الحالية والمستقبلية، وبيئة الأسواق التي ستعمل فيها الشركة في المستقبل.

وتتحدث هذه البيانات التطلعية فقط عن المعلومات التي وردت حتى تاريخ إعداد هذا العرض التوضيحي. وبذلك نُحلي "الشركة"، وكيانات "المجموعة" ذات الصلة، ومساهميها، ووكلائها وموظفيها ومستشاروها، صراحةً مسؤوليتهم عن أي التزام أو تعهد يتعلق بتحديث أي بيانات تطلعية واردة في هذه الوثيقة. ولذا فإننا نحثكم على مراعاة هذه العوامل بعناية عند تقييم البيانات التطلعية الواردة في هذا العرض التوضيحي وعدم الاعتماد المفرط بشكل لا داعي له على مثل هذه العبارات.

هذا العرض التوضيحي ليس مُعداً للتوزيع أو الاستخدام من قبل أي شخص أو كيان سواء كان مواطناً أو شخصاً مقيماً أو موجوداً في أي مكان، أو أي دولة، أو بلد أو ولاية قضائية أخرى، إذا كان هذا التوزيع أو النشر أو الاستخدام مخالفاً لقوانين أو نظم هذه الولاية القضائية، أو يتطلب أي تسجيل أو ترخيص داخل هذه الولاية القضائية. فإن أي إخفاق في الامتثال لهذه الشروط والقيود قد يشكل انتهاكاً لقوانين الولايات القضائية الأخرى.

يتضمن هذا العرض التوضيحي معلومات وردت حتى تاريخ إعداده، وتخضع هذه المعلومات للتغيير دون إشعار مسبق.

01. تاريخ راسخ من النمو والتوسع

02. الإستدامة والمسؤولية الإجتماعية

03. الهيكل التنظيمي للشركة

04. المؤشرات التشغيلية وأبرز الإيرادات

05. أبرز النتائج المالية والأداء

06. الحملات التسويقية

# سبعة عقود من الثقة، والتحول، والابتكار

## دخول سوق التجزئة

- 1990: أول فرع في الرياض
- 2007: التحول نحو التجزئة وتعليق عمليات البيع بالجملة

## التوسع الإقليمي والرقمي

- 2018: أول فرع بالكويت
- 2018: إطلاق منصة المبيعات الإلكترونية
- 2019: رفع الطاقة الإنتاجية للمصنع إلى 50,000 وحدة في اليوم
- 2021: أول فرع بالإمارات
- 2022: أول فرع بالبحرين

2022 - 2018

2007 - 1990

1982-1956

2024 - 2022

2012 - 2010

## مرحلة التأسيس وبدايات النمو

- 1956: إطلاق تجارة الجملة للعود والزعفران
- 1982: تأسيس مؤسسة الماجد للعود كمؤسسة فردية

## مسيرة تطور الشركة والعمليات التصنيعية

- 2010: التحول إلى شركة ذات مسؤولية محدودة
- 2012: وصول الطاقة الإنتاجية لمصنع الرياض إلى 5,000 وحدة يوميًا

## الطرح العام والريادة السوقية

- 2022: شراء أصول شركة خلطة للعبور التي تضم 41 متجرًا
- 2023: التحول إلى شركة مساهمة مغلقة
- 2023: افتتاح أول متجر في سلطنة عمان
- 2024: الإدراج العام في سوق تداول
- 2024: دخول سوق قطر

# نشر الأمل والدعم: إنجازات المسؤولية الإجتماعية - الربع الأول من عام 2025 من التوعية الصحية إلى المساعدات الإنسانية - إحداث تأثير ملموس

## رعاية جمعية كسوة



توزيع عطور من "الماجد للعود" على الأسر المتعففة خلال زيارتهم السوق الخيري التابع للجمعية ، في بادرة جميلة تهدف إلى إسعاد وتجهيز الأسر للعيد.

## رعاية جمعية زهرة



تمثلت في تقديم الدعم من خلال توزيع الهدايا على الضيوف بعد انتهاء الدورة التلطيفية. وتواجدت عربة الماجد للعود بالحفل الختامي بحضور الاميره هيفاء ، لتعطير المكان بالتبخير وعرض المنتجات الجديدة، بالإضافة إلى توزيع العينات على الحضور.

## رعاية جمعية مكنون



تمثلت في رعاية الحفل الختامي لدورة شهر القرآن الثانية عشر لعام 1446هـ لتكريم حافظي القرآن الكريم في حلقات جامع أبا الخيل لتحفيظ القرآن الكريم.

## رعاية فريق السقفية



تمثلت في تقديم رعاية مالية لفريق السقفية للمشاركة في مارثون الرياض. جاءت المبادرة لتعكس التزامنا بدعم نمط الحياة الصحي وتعزيز المشاركة المجتمعية.

# نشر الأمل والدعم: إنجازات المسؤولية الإجتماعية - الربع الأول من عام 2025 من التوعية الصحية إلى المساعدات الإنسانية - إحداث تأثير ملموس

## جمعية رعاية متعافي السرطان

متعافي  
جمعية رعاية متعافي السرطان



توزيع عطور من "الماجد للعود" على المتعافين من السرطان خلال زيارتهم إلى مكة المكرمة لأداء مناسك العمرة، في بادرة جميلة تهدف إلى رفع معنوياتهم بعد رحلتهم الشفائية.

## مبادرة إفطار صائم



مبادرة إفطار صائم تجسد روح التكافل والتراحم في شهر الخير، من خلال توزيع أكثر من 1000 وجبة إفطار في مناطق متفرقة من المملكة (الرياض، مكة، جدة، وأبها)، وذلك سعيًا لمشاركة الأجر وترسيخًا لقيم العطاء والتعاون في المجتمع.

## زيارة المستشفيات وتوزيع الهدايا على المرضى



قُدّمت هدايا للمرضى المنومين في المستشفيات ( مستشفى الامير محمد بن عبدالعزيز - مستشفى الملك خالد الجامعي - مستشفى الملك عبدالعزيز الجامعي - مستشفى السعودي الالمانى - مستشفى الملك فهد بجدة) ، في بادرة تهدف إلى إدخال البهجة على قلوبهم ورفع معنوياتهم.

# نشر الأمل والدعم: إنجازات المسؤولية الإجتماعية - الربع الثاني من عام 2025 من التوعية الصحية إلى المساعدات الإنسانية - إحداث تأثير ملموس

## مجمع روح التعليمي



رعت شركة الماجد للعود للعود الحفل الختامي للعام الدراسي لطلاب مجمع روح التعليمي، وقدمت دعماً خاصاً لفئة حفظة القرآن الكريم تقديراً لجهودهم وتشجيعاً لهم على الاستمرار، إلى جانب توزيع هدايا عطرية تكريمية.

## متيقن جمعية تعليم القرآن وعلومه بقرية أبو عريش



توزيع عطور من "الماجد للعود" تكريماً للطالبات الفائزات في مسابقة حفظ القرآن الكريم، حرصاً منا على دعم وتحفيز الحافظات لكتاب الله.

## جمعية وقف مداد الخير بمنطقة مكة المكرمة



رعت شركة الماجد للعود حفل تخرّج الطالبات الحافظات لكتاب الله الكريم، وقدمت عطور كهدايا تشجيعية للحافظات تقديراً لجهودهن وتحفيزاً على مواصلة العطاء.

## جمعية أصدقاء ذوي الإعاقة بمنطقة الرياض



تمثلت في تقديم رعاية مالية لفريق السقفية للمشاركة في مارثون الرياض. جاءت المبادرة لتعكس التزامنا بدعم نمط الحياة الصحي وتعزيز المشاركة المجتمعية.

# نشر الأمل والدعم: إنجازات المسؤولية الإجتماعية - الربع الثاني من عام 2025 من التوعية الصحية إلى المساعدات الإنسانية - إحداث تأثير ملموس

## الزواج الجماعي



تواجد عربة الماجد للعود في حفل الزواج الجماعي لتطيب العرسان بالعطور والبخور وتقديم الهدايا لهم. كما تم تكريم شركة الماجد للعود كراعٍ ذهبي من صاحب السمو الأمير سعود بن جلوي، محافظ جدة، تقديراً لدعمهم الكريم ومشاركتهم المتميزة.

## وزارة التربية والتعليم



توزيع عطور من "الماجد للعود" تكريماً للطالبات الفائزات في مسابقة حفظ القرآن الكريم، حرصاً منا على دعم وتحفيز الحافظات لكتاب الله.

## زيارة المستشفيات وتوزيع الهدايا على المرضى المنومين



قُدمت هدايا للمرضى المنومين في المستشفيات ( مستشفى الشميسي ، مستشفى العسكري ، مجمع علي اللهيبي خالد الجامعي ، في بادرة تهدف إلى لغسيل الكلى ) ، إدخال البهجة على قلوبهم ورفع معنوياتهم.

## رعاية الجمعية الخيرية لتحفيظ القرآن الكريم بمدينة الطائف



قدمت شركة الماجد للعود دعماً خاصاً لفئة حفظة القرآن الكريم تقديراً لجهودهم وتشجيعاً لهم على الاستمرار، إلى جانب توزيع هدايا للحافظين .

# المزايا التنافسية التي تدفع نمو الماجد للعود

## التميز في الابتكار والخبرة

سجل حافل في ابتكار تركيبات عطرية فاخرة، مع ترسيخ حضور قوي في القطاع

## علامة تجارية موثوقة

ثقة وولاء عاليان من العملاء مدفوعان بالجودة والسمعة

## تنوع منتجات فريد

مجموعة واسعة من المنتجات تلبي الأذواق المتنوعة، مما يعزز من ولاء العملاء واحتفاظهم

## نموذج مبيعات متكامل

شبكة مبيعات واسعة تشمل القنوات المادية والرقمية لتوفير وصول مريح للعملاء

## المزايا التنافسية

## إمكانات النمو في سوق واعدة

القدرة على الاستفادة من نمو السوق، مما يوفر فرصاً للاستثمار والتوسع

## وضع مالي قوي

استراتيجية نمو متكاملة تؤدي إلى استقرار مالي وتعزز ثقة المستثمرين

## قيادة وإدارة ملهمة

فريق ذو خبرة يقود التنفيذ الاستراتيجي ويحقق الأهداف

## شراكات استراتيجية وضمان الجودة

علاقات قوية مع الموردين تضمن تميزاً مستمراً في المنتجات وتعزز القدرة التنافسية في السوق



# بصمة الجودة والتميز من الماجد للعود



شهادة ممارسات التصنيع الجيدة: لضمان استمرارية الإنتاج وفقاً للمعايير الدولية للجودة



شهادة الأيزو 9001: لضمان إدارة الجودة وتحسين عمليات الإنتاج، بما يساعد على تلبية توقعات العملاء فيما يتعلق بالمنتجات عالية الجودة



يلتزم المصنع بمعايير تنظيمية صارمة، بما في ذلك تلك الصادرة عن الهيئة العامة للغذاء والدواء (SFDA)

المركز الوطني للرقابة  
على الالتزام البيئي  
National Center for Environmental Compliance  
المملكة العربية السعودية

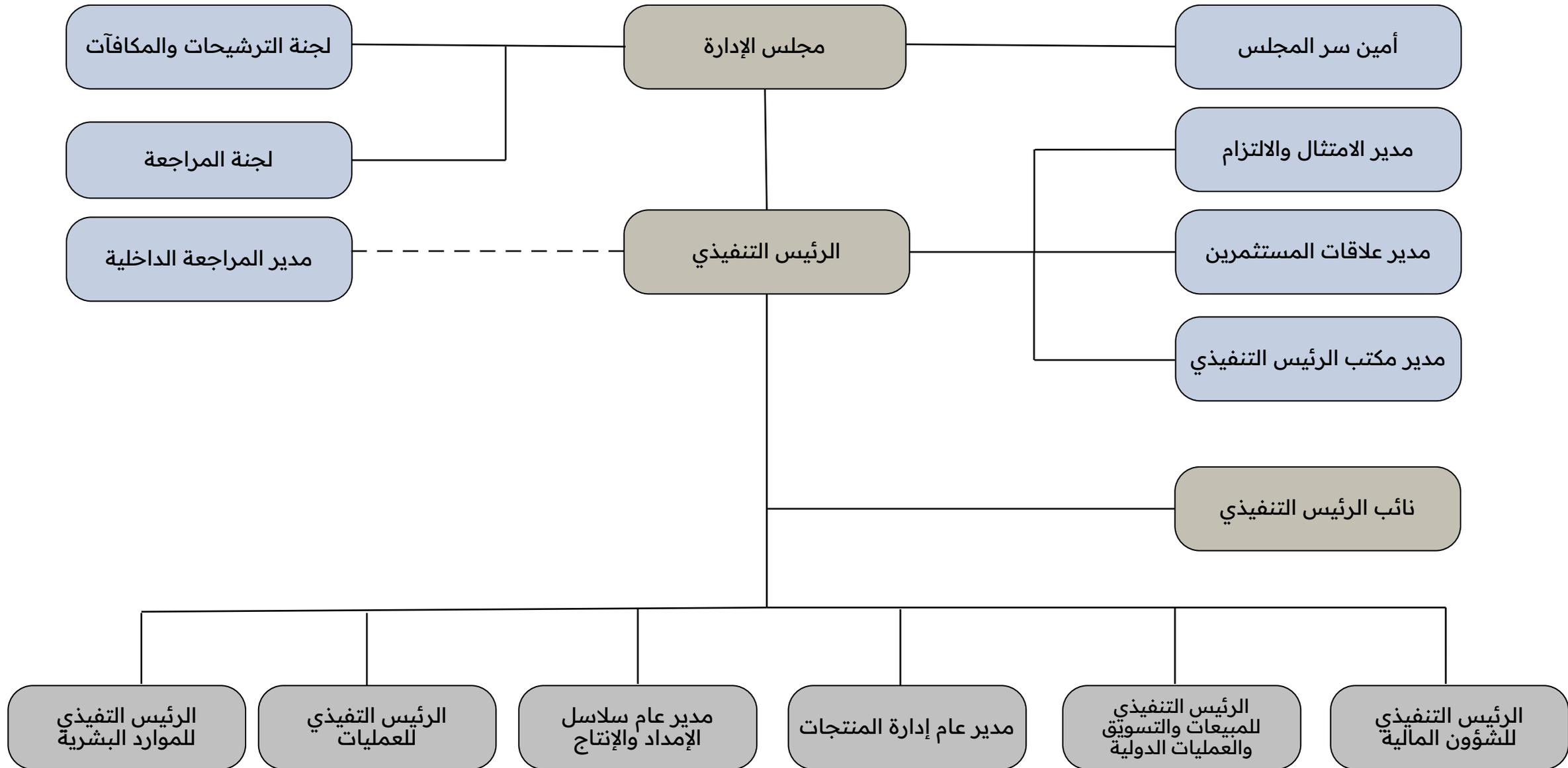


يلتزم المصنع بالمعايير التنظيمية الصارمة، بما في ذلك تلك الصادرة عن المركز الوطني للرقابة على الالتزام البيئي (NCEC)



شهادة نظام إدارة الجودة الإماراتي (EQM): علامة مطابقة للمنتجات التي تلتزم بالمعايير الإقليمية والدولية، وتؤكد تطبيق نظام فعال لإدارة الجودة في المصنع

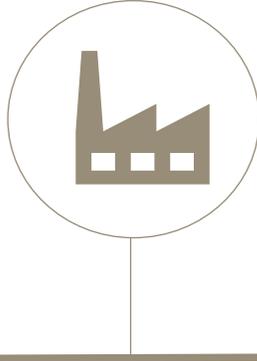
# الهيكل التنظيمي للشركة



# المؤشرات التشغيلية الرئيسية



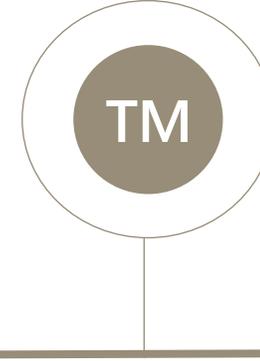
689 منتجاً عالي  
الجودة



مصنع بطاقة  
إنتاجية يومية تبلغ  
50,000 وحدة



معدل استخدام الطاقة الإنتاجية بنسبة  
86% (من إجمالي الطاقة الإنتاجية)

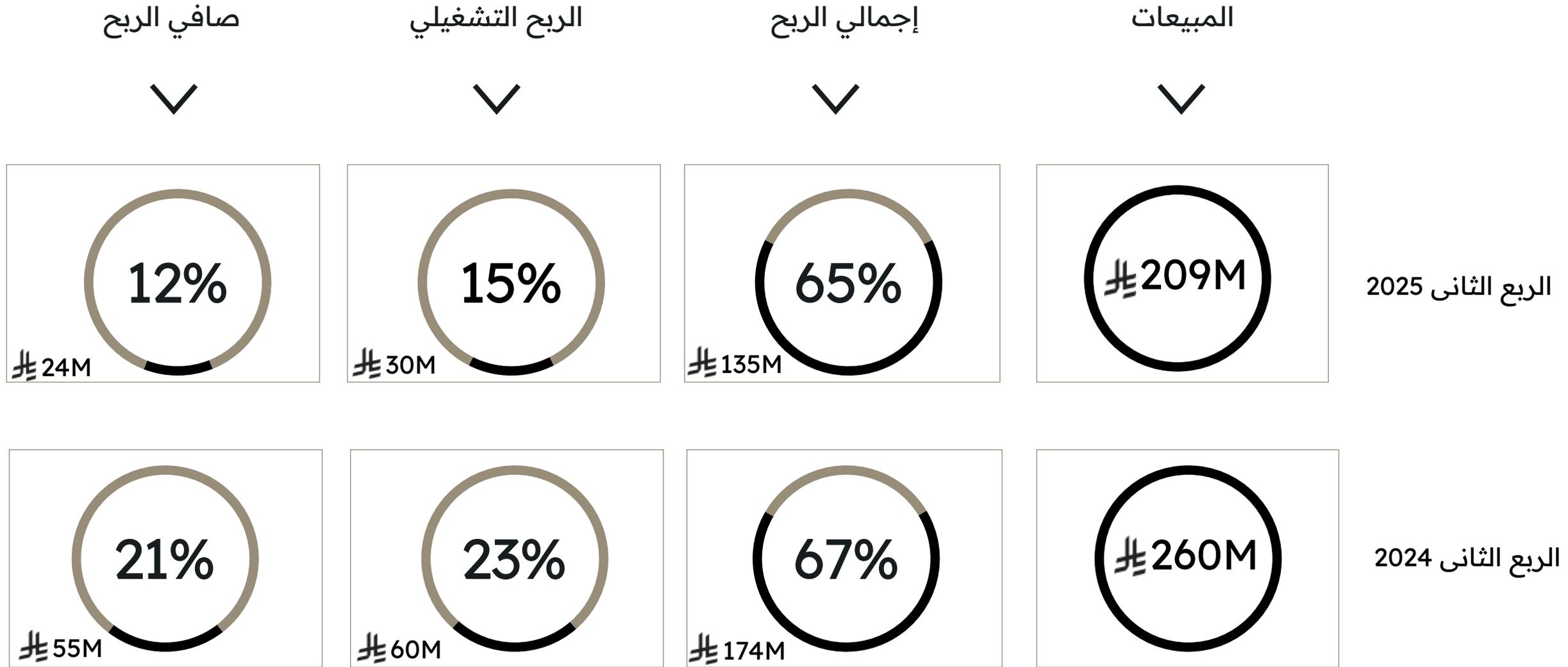


135 علامة تجارية ضمن  
محفظة عطور الماجد

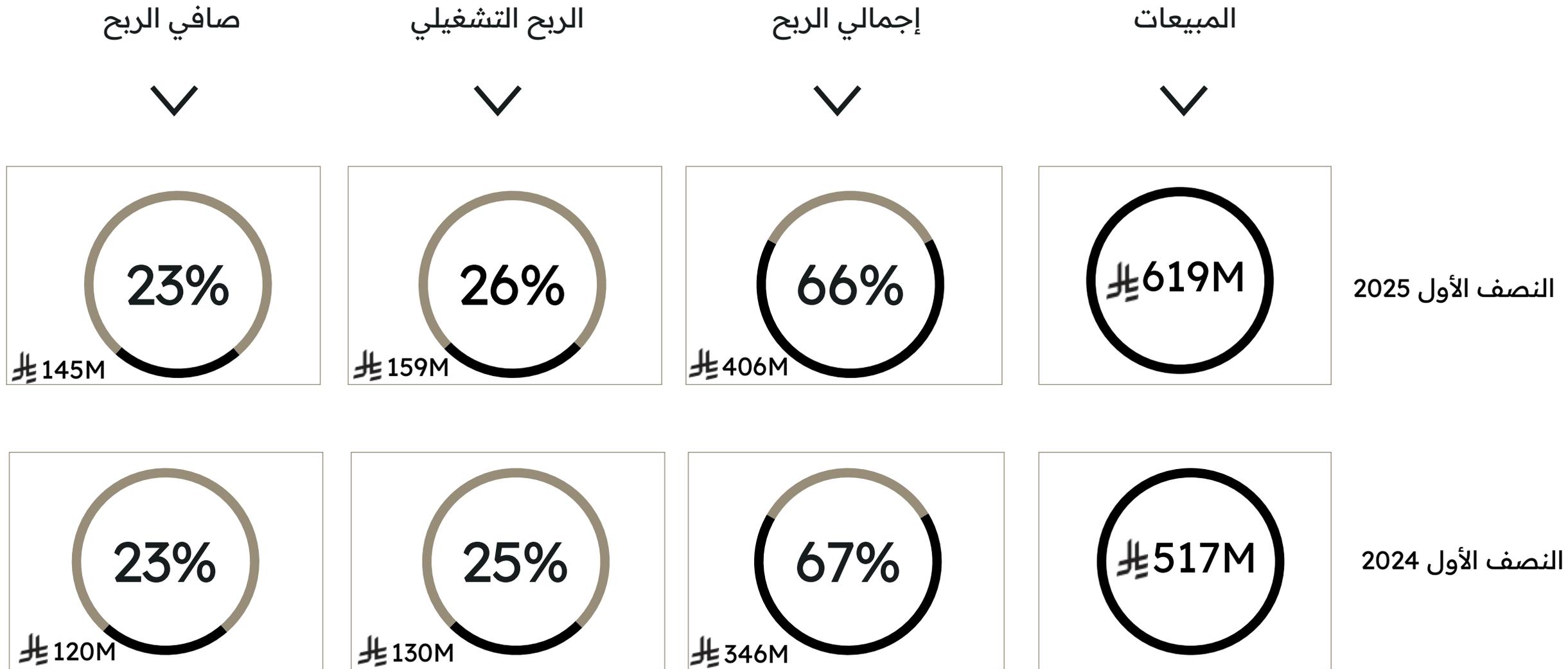


364 متجرًا ومنصة في  
المملكة العربية السعودية  
ومنطقة الخليج

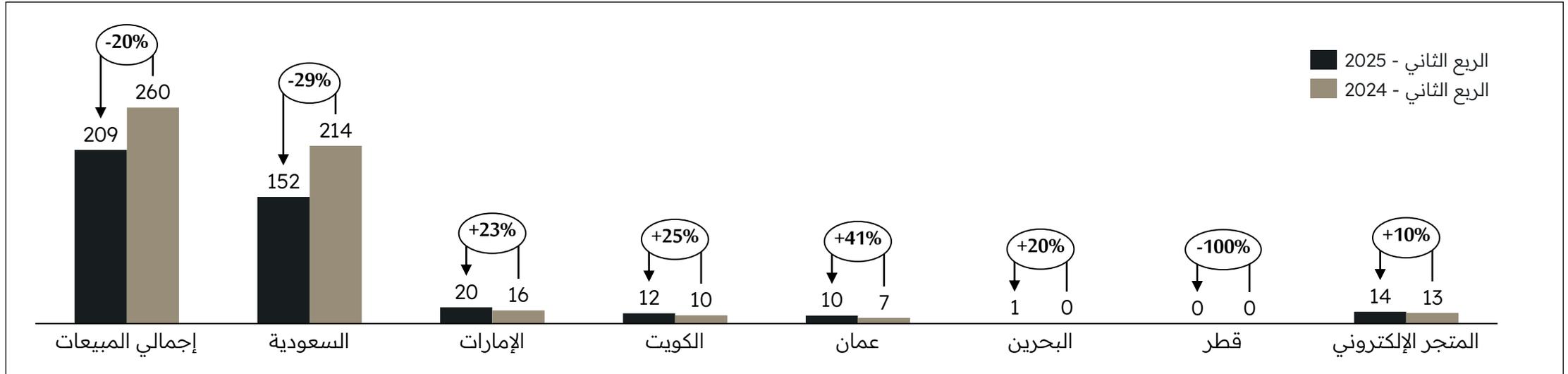
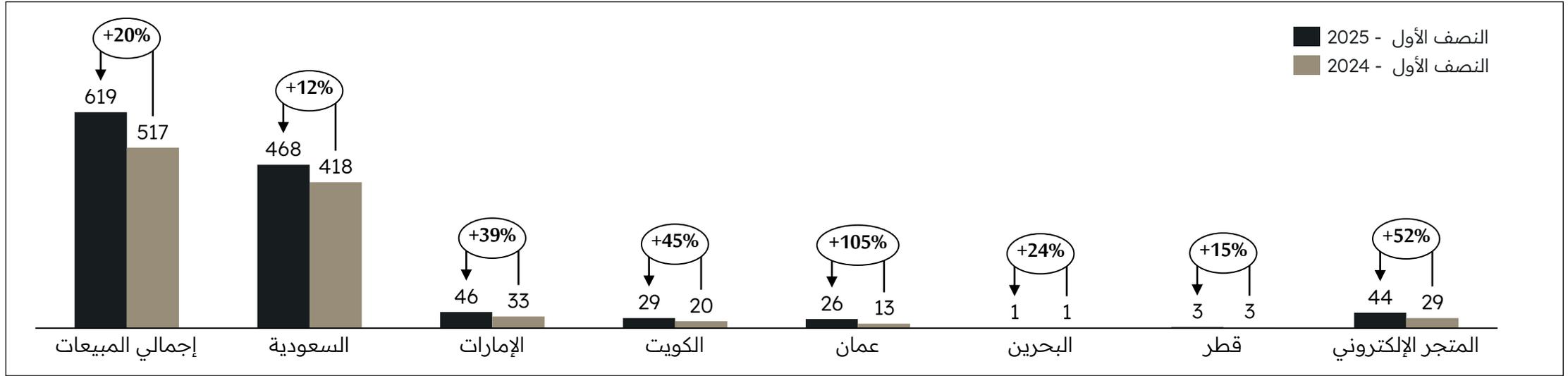
# الربع الثاني 2025 - أبرز مؤشرات الربحية مقارنة بالعام السابق



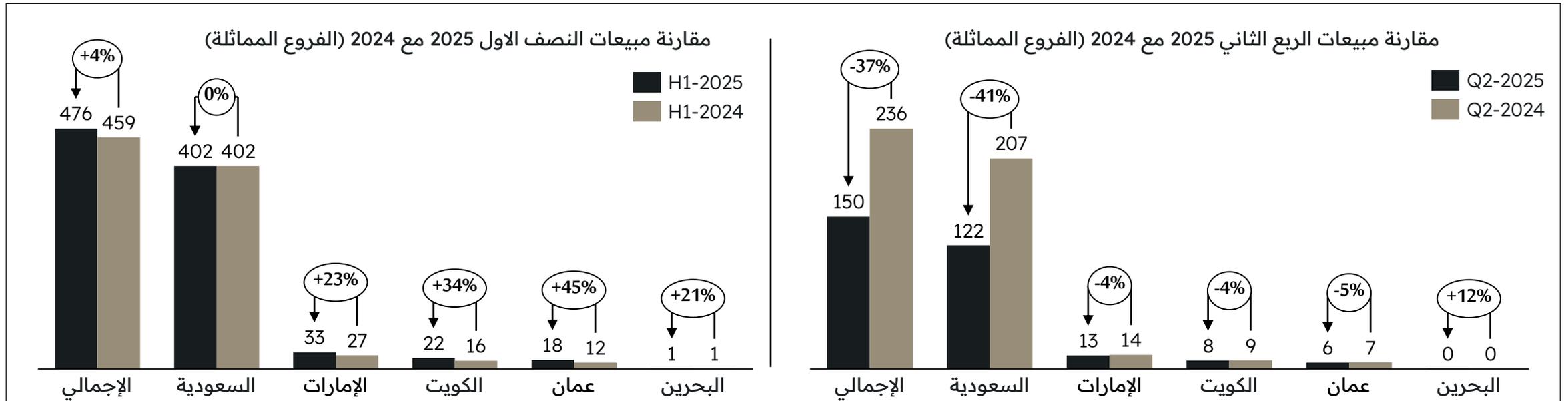
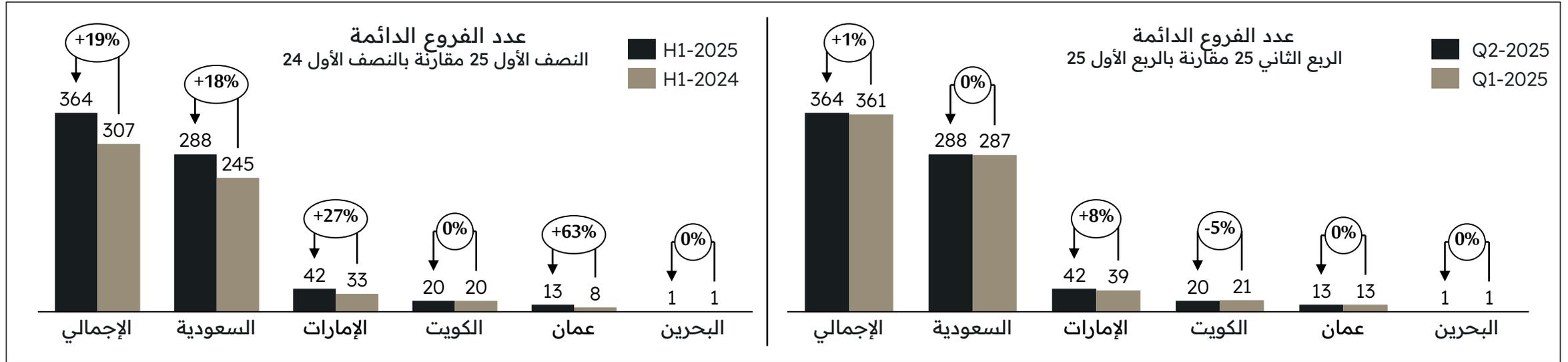
# النصف الأول 2025 - أبرز مؤشرات الربحية مقارنة بالعام السابق



# زخم إقليمي قوي: مبيعات النصف الأول 2025 ترتفع بنسبة 20% بدعم من التجارة الإلكترونية واستمرار التوسع في الخليج (مقارنة بنفس الفترة من 2024)

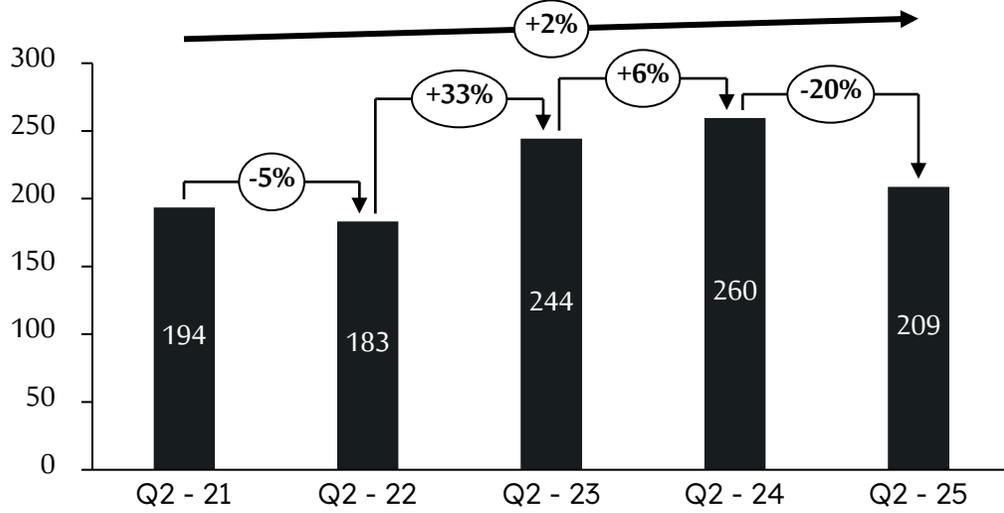


# الماجد للعود تواصل التوسع الاستراتيجي في المتاجر الدائمة مع تحقيق نمو في النصف الأول من العام

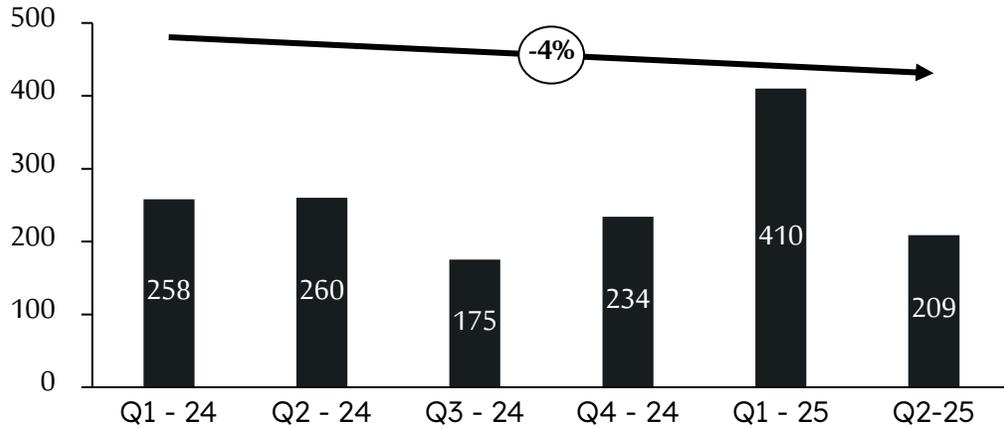


# فهم تقلبات إيرادات الربع الثاني: تأثير العوامل الموسمية وتغيرات التقويم

## الإيرادات حسب الربع الثاني (2021-2025)

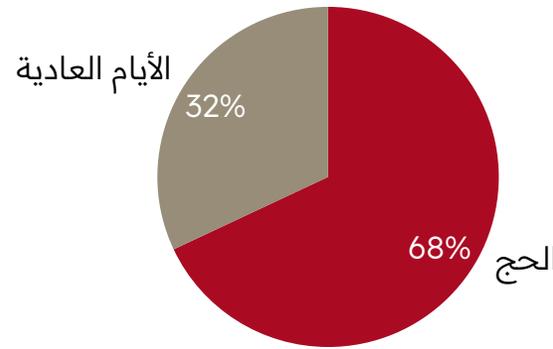


## الإيرادات الربع سنوية (الأربع الست الأخيرة)

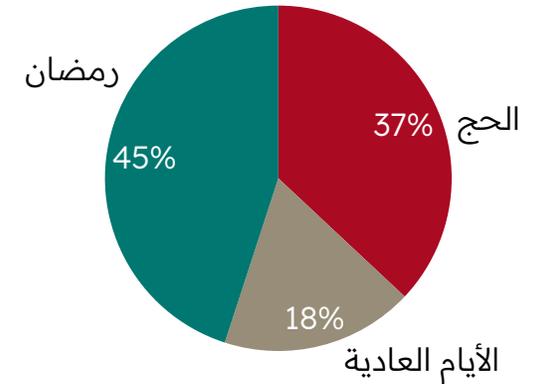


- شهدت إيرادات الربع الثاني تقلبات على مدار السنوات، مع ملاحظة النمو الكبير في 2023 و 2024 ( +33% و +6% على التوالي).
- ترتبط هذه التقلبات بشكل رئيسي بالعوامل الموسمية وخاصة الموسم الأعلى تحقيقا للإيرادات وهو موسم رمضان.
- فعلى سبيل المثال: شكل موسم رمضان 45% من إيرادات الربع الثاني في العام 2024، في حين اختفت هذه المساهمة في نفس الفترة من العام 2025 نظرا لوقوع موسم رمضان بالكامل خلال الربع الأول من 2025.
- تأثير التقويم الهجري:** وعليه تجدر الإشارة إلى أن، توقيت المناسبات الإسلامية (مثل رمضان والحج) متغيرة سنوياً وفقاً للتقويم الهجري، مما يؤثر بشكل مباشر وكبير على توزيع الإيرادات عبر الأرباع المالية.

## إيرادات الربع الثاني - 2025

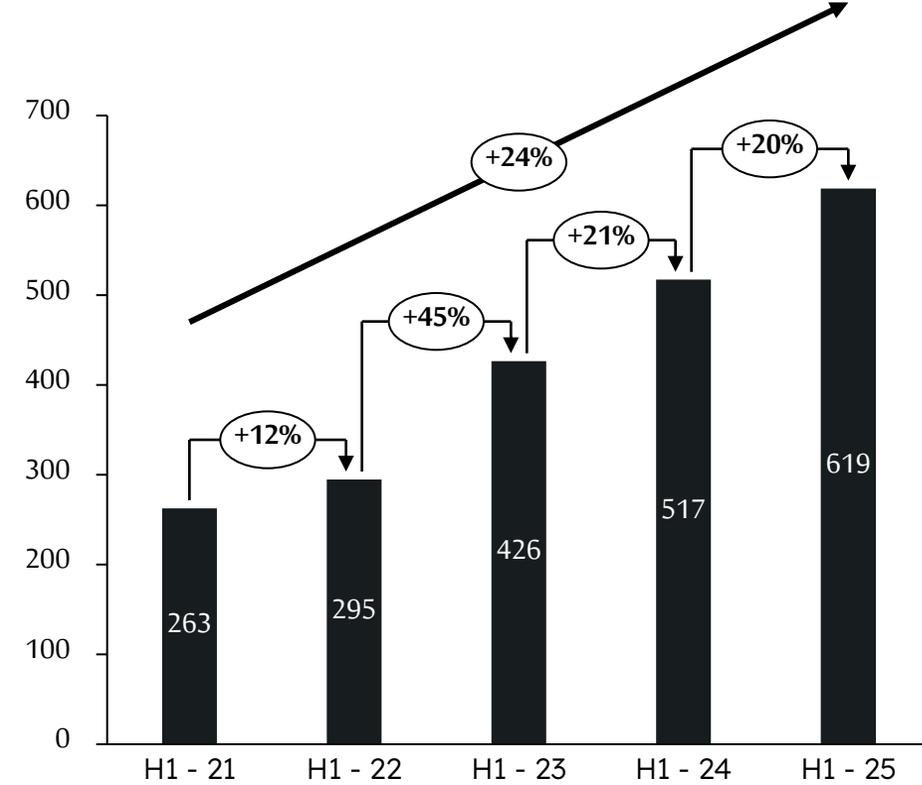


## إيرادات الربع الثاني - 2024

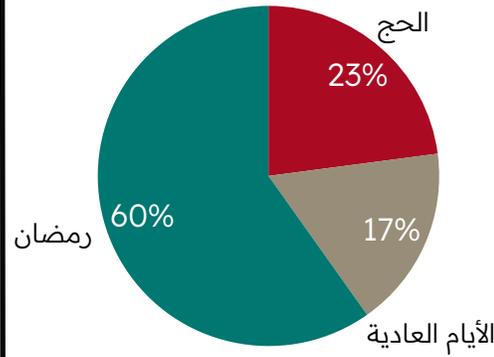


# نمو لافت في إيرادات النصف الأول بدعم من مبيعات رمضان القوية وأداء الحملات التسويقية المستمر

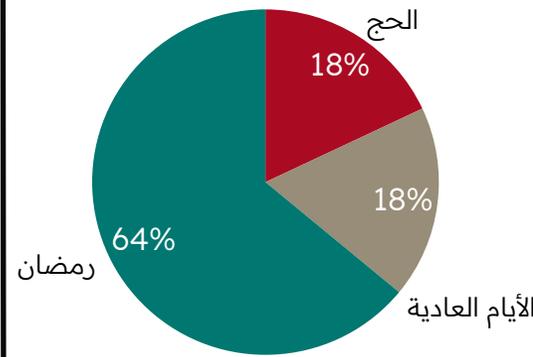
## الإيرادات حسب النصف الأول (2025-2021)



## إيرادات النصف الأول - 2025

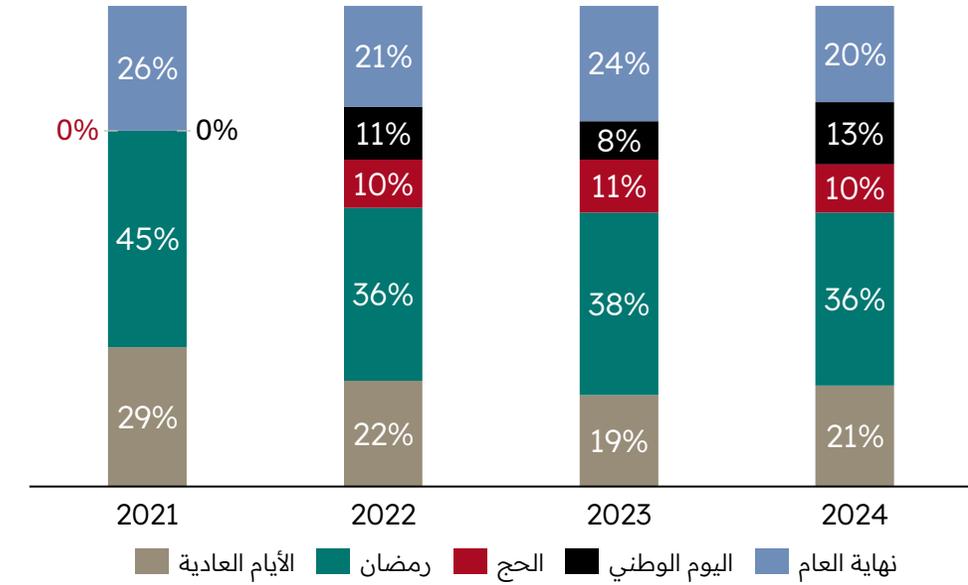


## إيرادات النصف الأول - 2024



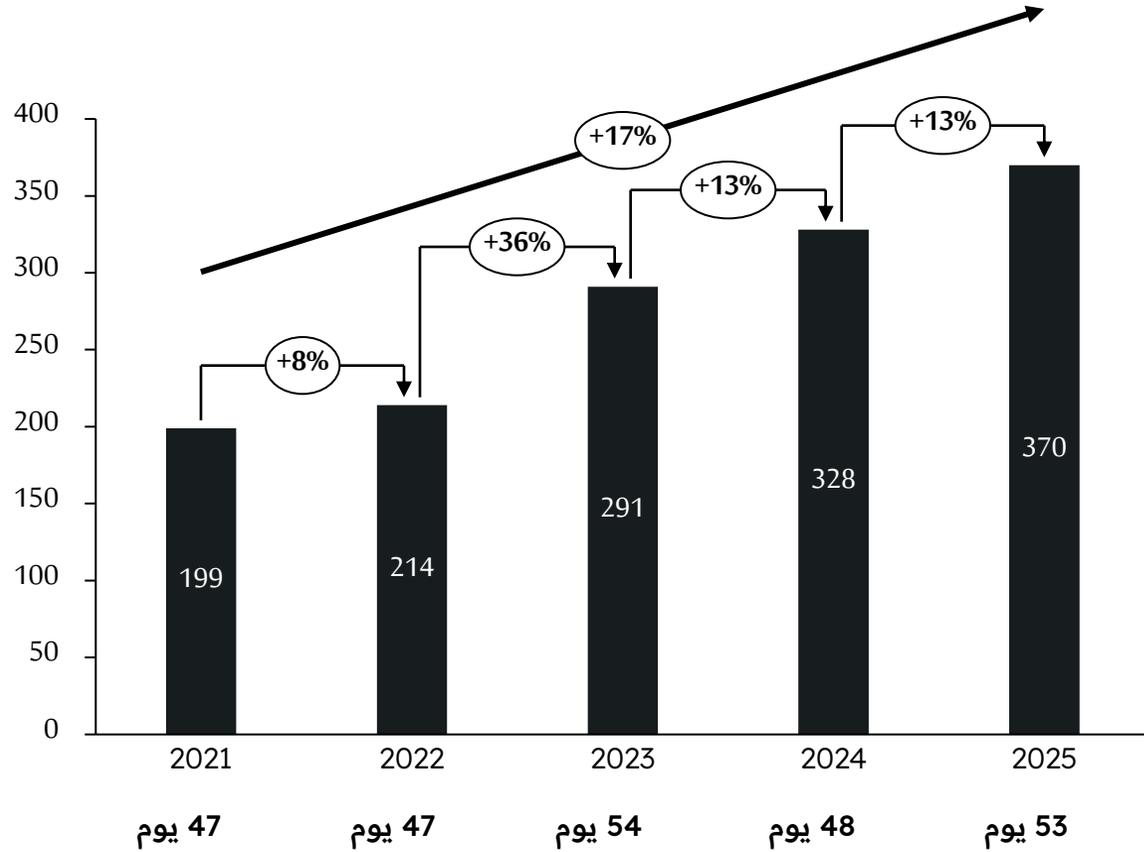
- 1. نمو ملحوظ في الإيرادات:** ارتفعت الإيرادات في النصف الأول من العام من 263 مليون ريال في 2021 إلى 619 مليون ريال في 2025، بمعدل نمو تراكمي ملحوظ. (+24%)
- 2. تحسن سنوي مستمر:** نسبة النمو السنوية كانت قوية، حيث بلغت +45% في 2023، و+20% في 2025، مما يدل على فعالية الحملات الموسمية وتحسن الأداء التجاري.
- 3. ثبات مساهمة حملات رمضان والحج:** ساهمت حملتا رمضان والحج بشكل مستقر في إجمالي المبيعات السنوية خلال الأعوام 2022 إلى 2024. بينما ارتفعت مساهمة موسم الحج من إجمالي المبيعات النصف سنوية إلى 23% في 2025 مقابل 18% في 2024.
- 4. حملات اليوم الوطني ونهاية العام:** حافظت على نسبة مساهمة ثابتة تقريباً من 2022 إلى 2024، دون تأثير كبير على النمو العام.

## نسبة المبيعات بحسب الموسم (2024-2021)

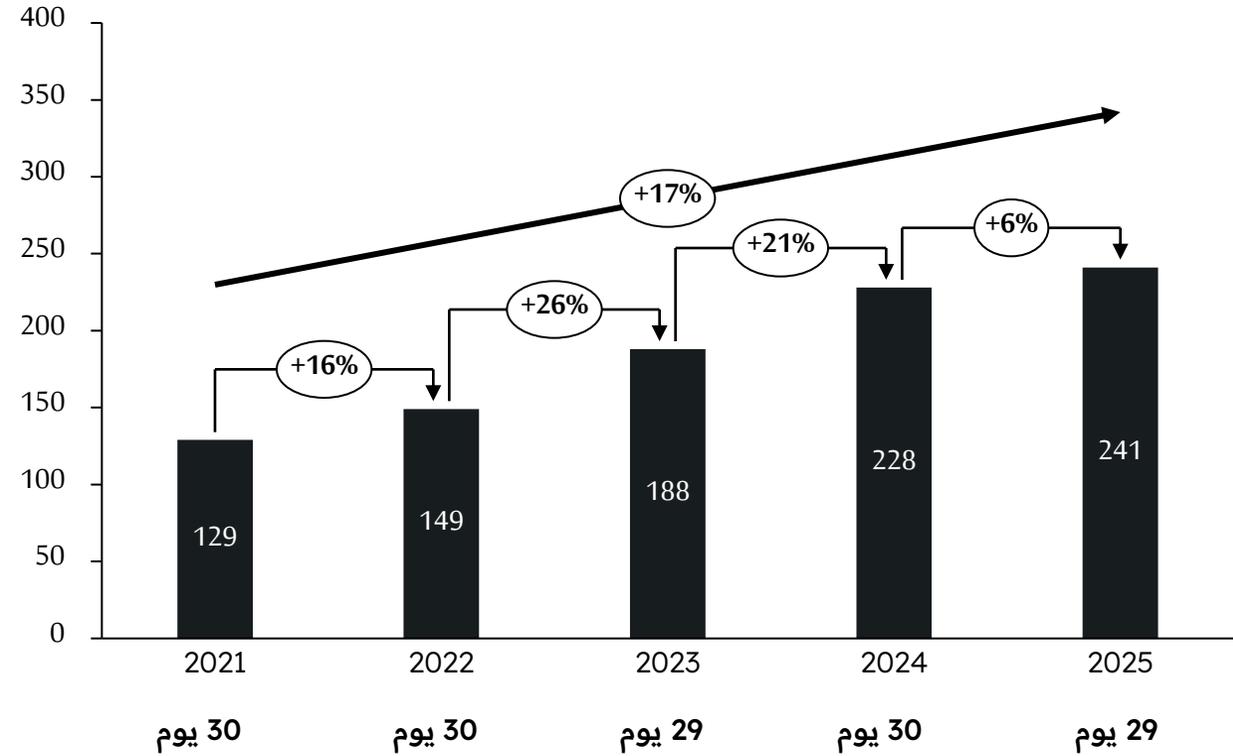


# مبيعات رمضان تسجل رقمًا قياسيًّا في عام 2025 بقيمة 370 مليون ريال - نمو متواصل على مدى 5 سنوات

## مبيعات موسم رمضان خلال السنوات (2025 - 2021)

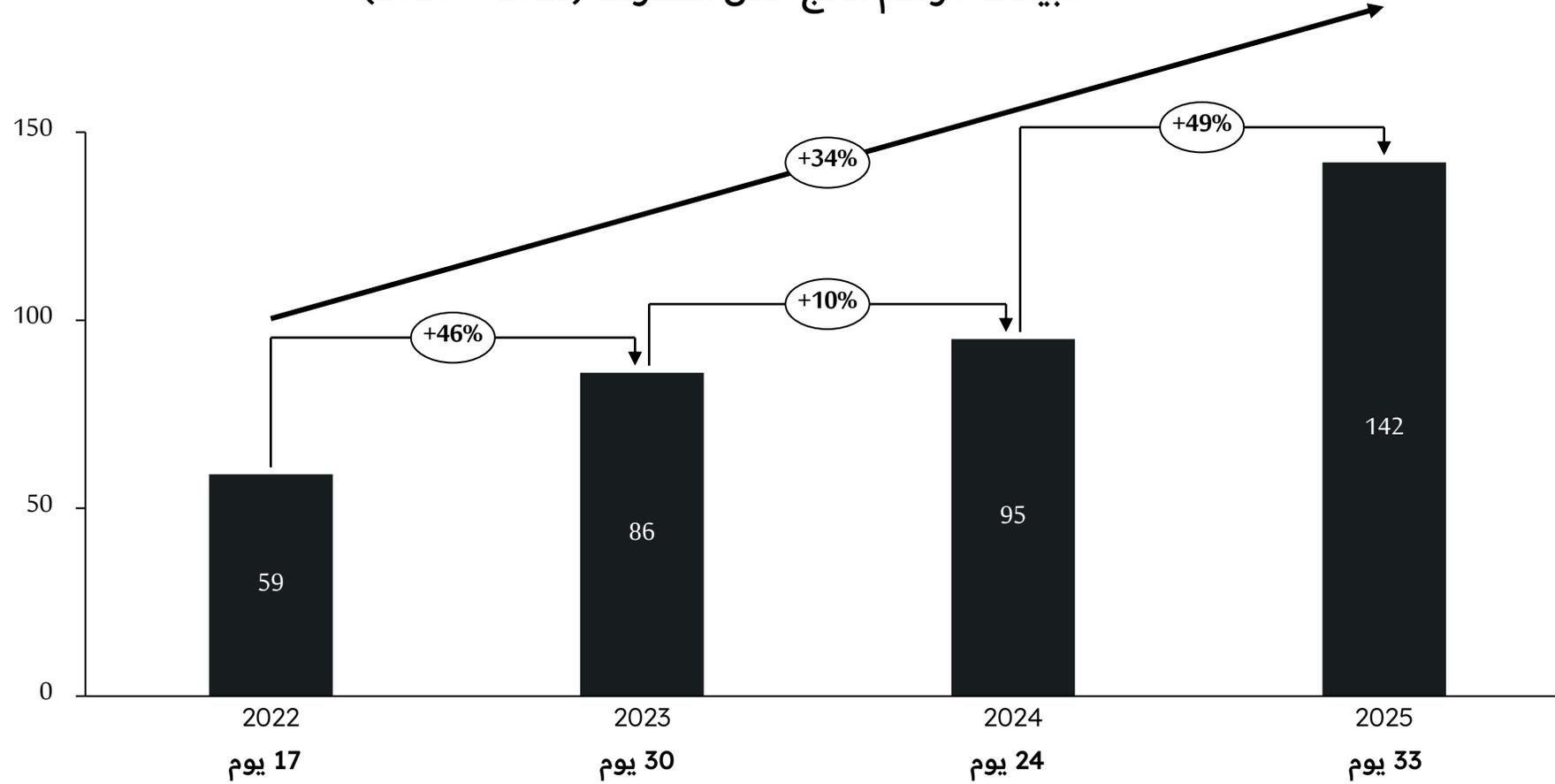


## مبيعات شهر رمضان خلال السنوات (2025 - 2021)

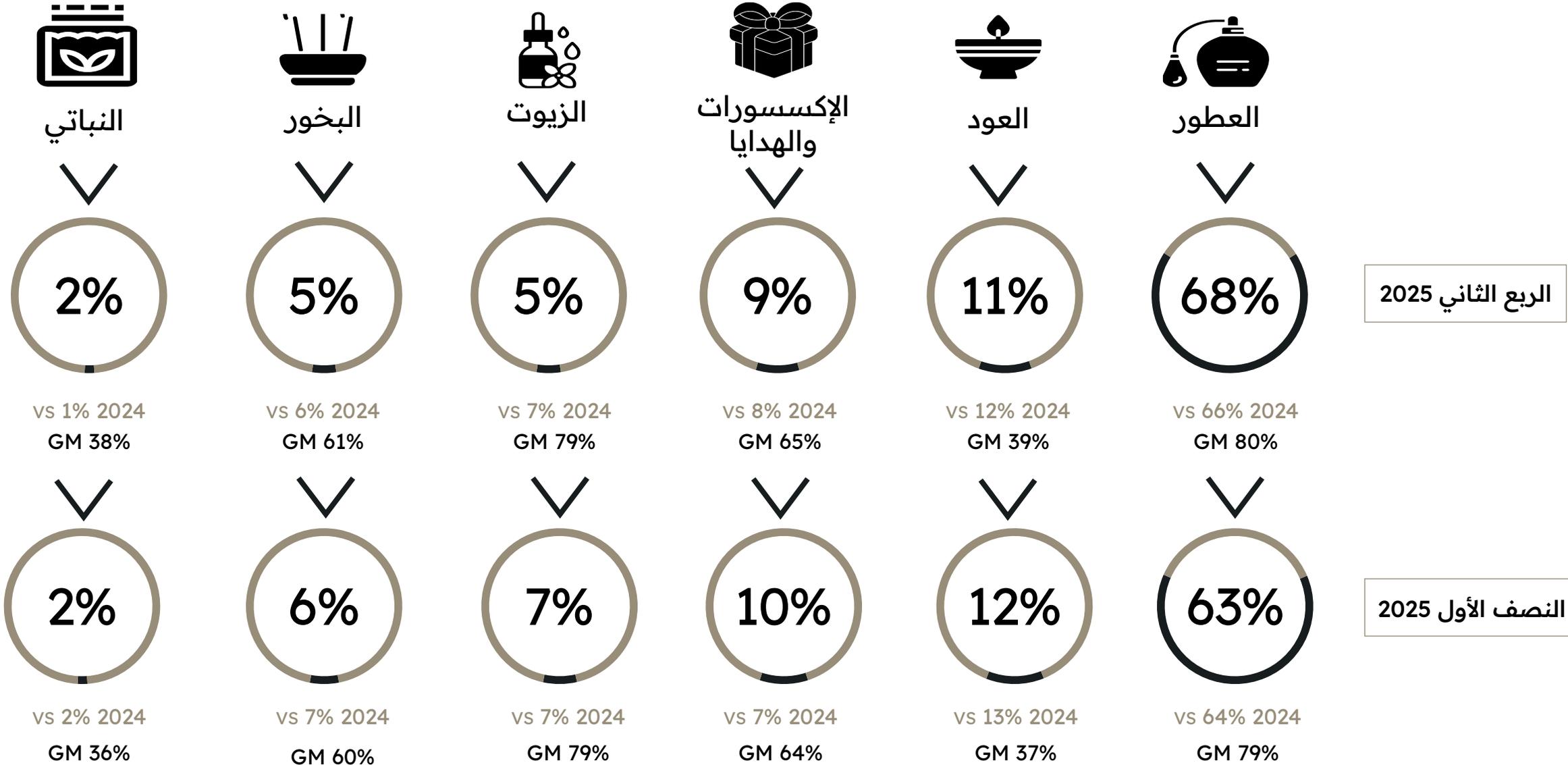


# مبيعات موسم الحج تسجل رقمًا قياسيًا في عام 2025 بقيمة 142 مليون ريال - نمو متواصل على مدى 4 سنوات

مبيعات موسم الحج خلال السنوات (2025 - 2022)

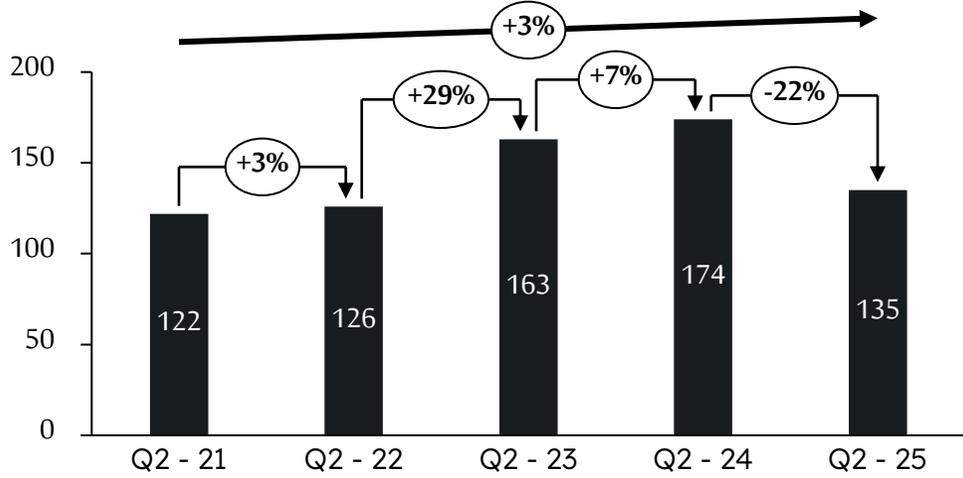


# مقارنة المبيعات حسب الفئة للنصف الأول والربع الثاني (2024 مقابل 2025)

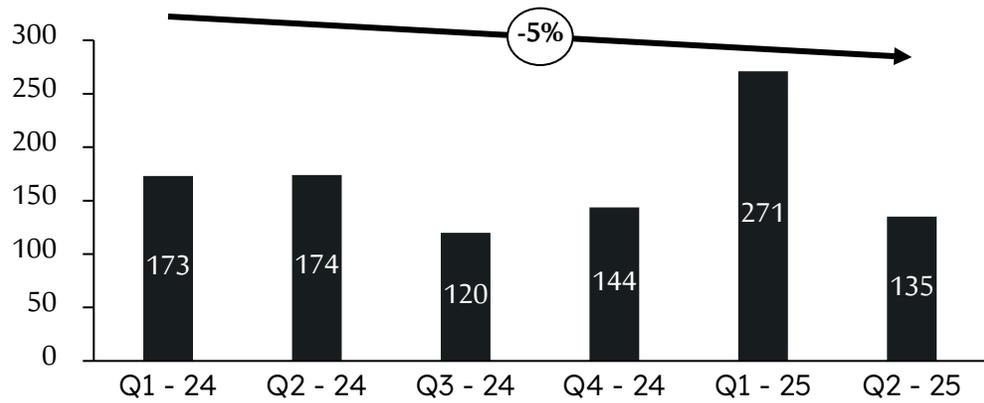


# نمو إجمالي الربح عبر المواسم والسنوات

## إجمالي الربح حسب الربع الثاني (2025-2021)

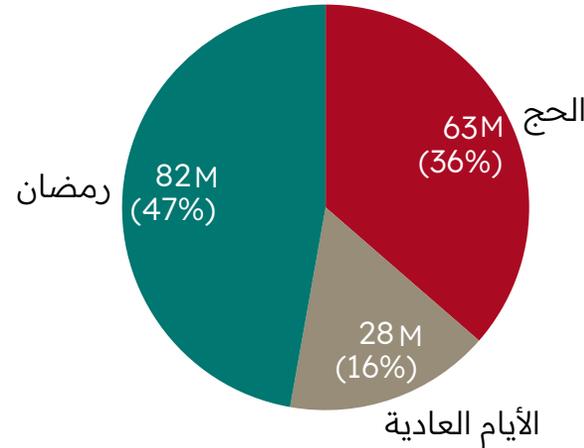


## إجمالي الربح حسب الربع (2025-2024)

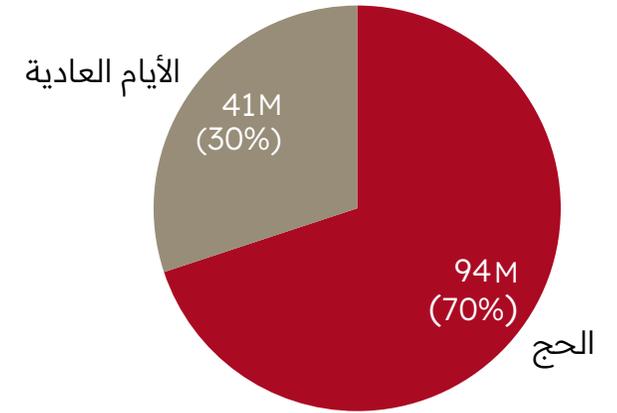


- شهدت إيرادات الربع الثاني تقلبات على مدار السنوات، مع ملاحظة النمو الكبير في 2023 و 2024 ( +33% و +6% على التوالي).
- ترتبط هذه التقلبات بشكل رئيسي بالعوامل الموسمية وخاصة الموسم الأعلى تحقيقاً للإيرادات وهو موسم رمضان.
- فعلى سبيل المثال: شكل موسم رمضان 45% من إيرادات الربع الثاني في العام 2024، في حين اختفت هذه المساهمة في نفس الفترة من العام 2025 نظراً لوقوع موسم رمضان بالكامل خلال الربع الأول من 2025.
- تأثير التقويم الهجري: وعليه تجدر الإشارة إلى أن، توقيت المناسبات الإسلامية (مثل رمضان والحج) متغيرة سنوياً وفقاً للتقويم الهجري، مما يؤثر بشكل مباشر وكبير على توزيع الإيرادات عبر الأرباع المالية.

## إجمالي الربح الربع الثاني - 2024 نسبة المساهمة %

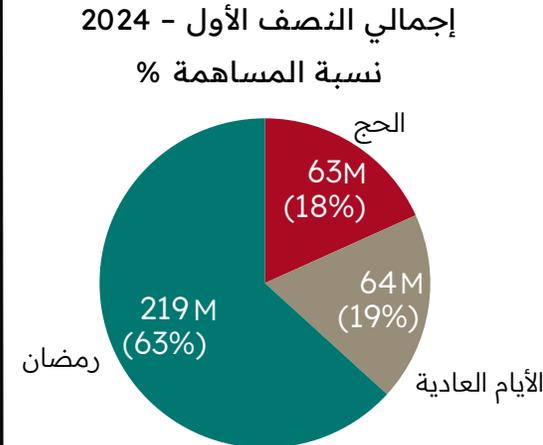
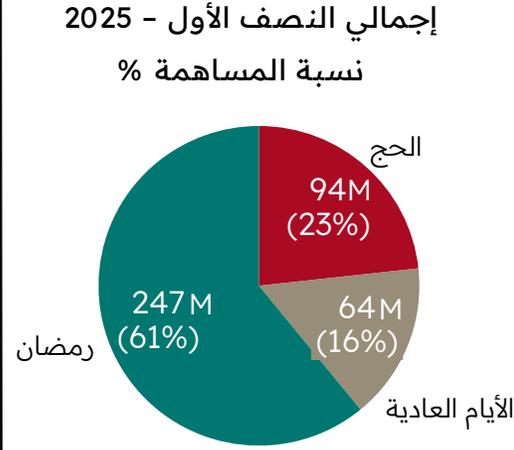
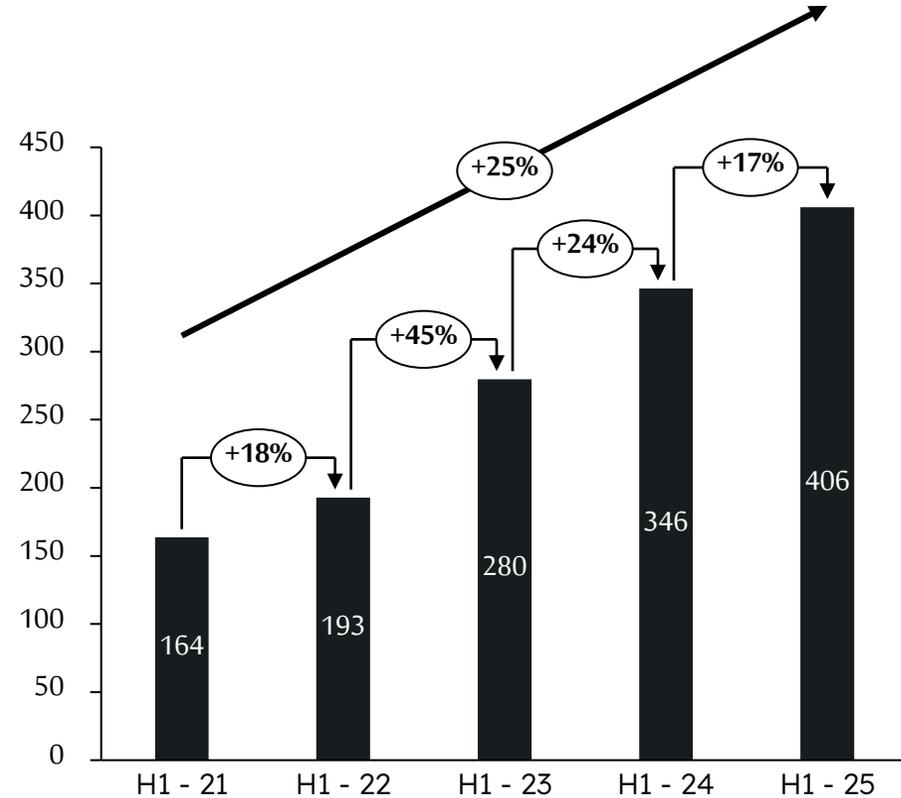


## إجمالي الربح الربع الثاني - 2025 نسبة المساهمة %



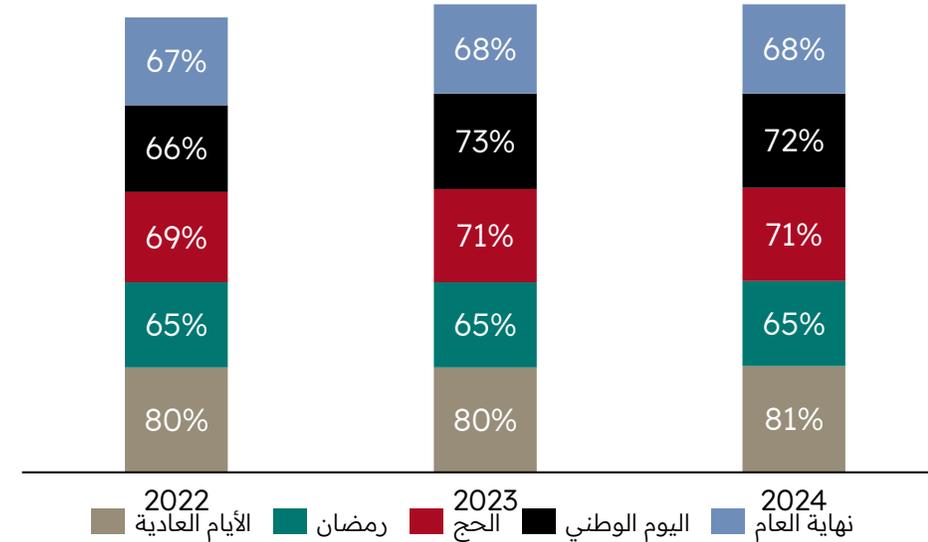
# النصف الأول 2025: نصف عام استثنائي بنمو قوي في الأرباح وقوة تشغيلية راسخة

## مجمّل الربح حسب النصف الأول (2025-2021)



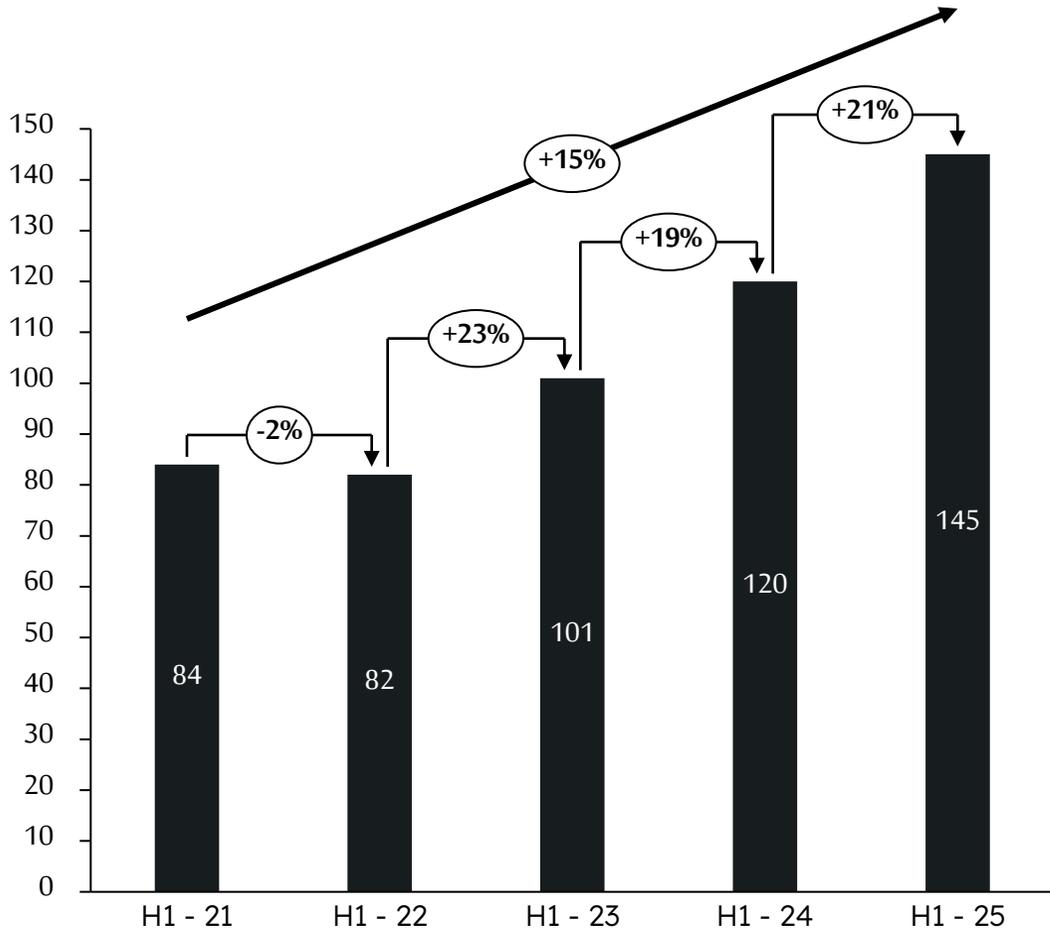
- نمو ثابت ومطرد:** شهد الربح الإجمالي نموًا مستمرًا في النصف الأول من العام على مدى السنوات الخمس الماضية، من 164 مليون ريال سعودي في النصف الأول 2021 إلى 406 مليون ريال سعودي في النصف الأول 2025.
- نمو قوي في 2025:** سجل النصف الأول من عام 2025 نموًا بنسبة 17% مقارنة بالنصف الأول 2024، مما يؤكد استمرارية الأداء الإيجابي.
- التحول الموسمي:** ملاحظة التحول في المساهمة النسبية بين المواسم. على سبيل المثال، زادت مساهمة الأيام العادية في 2025 (23%) مقارنة بـ 2024 (18%)، بينما انخفضت مساهمة الحج قليلاً (16% في 2025 مقابل 19% في 2024).
- أهمية رمضان:** التأكيد على أن موسم رمضان لا يزال المحرك الرئيسي لإجمالي الربح في النصف الأول من العام لكلا السنتين.

## \* إجمالي الربح بحسب الموسم - (2024 - 2022)

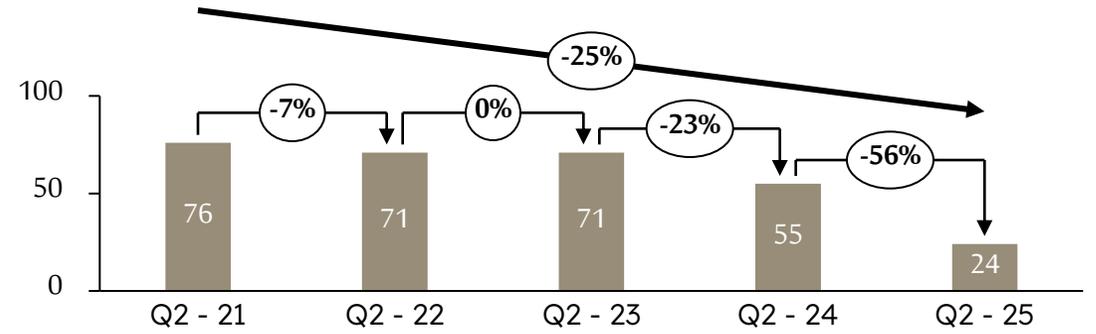


إجمالي الربح وفقا للمواد المباشرة.

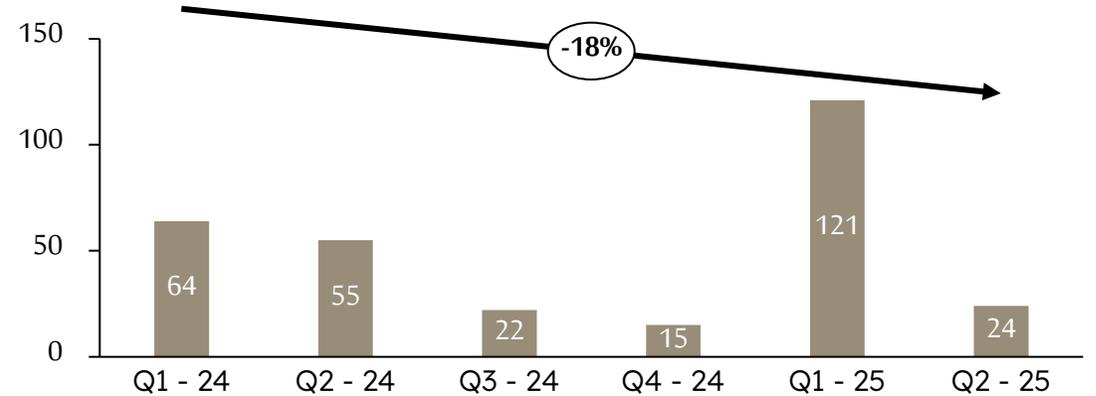
## صافي الربح النصف الأول (2025-2021)



## صافي الربح الربع الثاني (2025-2021)



## صافي الربح الربعي (2025-2024)



# أداء قوي في النصف الأول ونمو متواصل

التغير	%	فعلي H-2024	%	فعلي H-2025	التغير	%	فعلي Q-2024	%	فعلي Q-2025	الوصف
20%		517		619	-20%		260		209	صافي الإيرادات
24%	33%	171	34%	213	-15%	33%	86	35%	74	تكلفة البضاعة المباعة
17%	67%	346	66%	406	-22%	67%	174	65%	135	إجمالي الربح
14%	38%	197	36%	224	-8%	40%	103	45%	94	المصروفات البيعية والتسويقية
24%	4%	20	4%	25	11%	4%	11	6%	12	المصروفات الإدارية والعمومية
15%	42%	216	40%	249	-6%	44%	113	51%	106	إجمالي المصروفات البيعية والإدارية
21%	25%	130	25%	157	-52%	23%	60	14%	29	الربح التشغيلي
23%	1%	6	1%	8	31%	1%	3	2%	4	تكلفة التمويل*
-1124%	0%	0	0%	2	-742%	0%	0	1%	2	الإيرادات الأخرى
22%	24%	124	25%	152	-54%	22%	57	13%	27	صافي الربح قبل الزكاة والضريبة
48%	1%	4	1%	6	14%	1%	2	1%	2	مصروفات الزكاة والضريبة
22%	23%	120	23%	145	-56%	21%	55	12%	24	صافي الربح بعد الزكاة والضريبة
20%	36%	187	36%	225	-30%	34%	90	30%	63	الأرباح قبل الفوائد والضريبة والإهلاك والإطفاء (EBITDA)
22%	25%	130	26%	159	-50%	23%	60	15%	30	الأرباح قبل خصم الفوائد والضرائب (EBIT)
22%	24%	124	25%	152	-54%	22%	57	13%	27	الأرباح قبل خصم الضرائب (EBT)

# ارتفاع مبيعات النصف الأول بدعم من حملات وأنشطة تسويقية مؤثرة

مشاهدات الحملة

5+ مليار  
مشاهدة

عملاء نقاط الولاء

667 ألف عميل  
خلال النصف الأول  
بإجمالي 2.3+  
مليون

عدد مرات تحميل  
التطبيق

+455,000  
خلال النصف الأول  
بإجمالي 1.7+  
مليون

تقييم التطبيق

4.8 من 5  
★ ★ ★ ★ ★

الوصول العالمي  
متعدد اللغات

إطلاق  
محتوى  
تسويقي بـ  
11 لغة

الماجد للعود   
Al maged oud 

شكرًا لطيبكم